

**CREANDO
EL MAÑANA
V INTERCAMBIO DE
PROFESIONALES**



**15-16 MAYO '14
MALLORCA**

**IMPULSA LAS CAPACIDADES
EMPREENDEDORAS DE LOS
JOVENES**

joves 
associació **joves empresaris** de Balears



16 de mayo de 2014

INDICE

- 1** INTRODUCCION
- 2** ¿QUE ES EMPRENDER?
- 3** BENEFICIOS DE LA AUTO OCUPACION
- 4** ¿TENGO APTITUDES PARA EMPRENDER? BARRERAS

¿Quiénes somos?

La Asociación de Jóvenes Empresarios de Baleares es una entidad sin ánimo de lucro constituida con el objetivo de promover vocaciones empresariales y **representar, defender y gestionar los intereses de los jóvenes empresarios y emprendedores**, un colectivo muy diferenciado de personas que han escogido trabajar por cuenta propia.

A lo largo de sus más de **26 años de historia**, Joves Empresaris se ha consolidado como un **colectivo multisectorial** que aglutina alrededor de **300 asociados** distribuidos entre todas nuestras islas y que es una de las primeras asociaciones por número de asociados en el ámbito nacional.

¿Qué te ofrecemos?



Formación, orientación y asesoramiento

Tres grandes escalones que todo emprendedor necesita en algún momento. Compartimos el conocimiento y lo ponemos en práctica de manera continuada porque nunca se puede dejar de aprender. Focalizamos los proyectos a través de los planes de empresa, de estrategias de negocio y del estudio del mercado. Te facilitamos las herramientas para que encuentres lo que necesites. Te asesoramos y acompañamos en los primeros momentos.

¿Qué te ofrecemos?



Oportunidades para tu negocio

Fomentamos el *networking*, el encuentro, la relación y la colaboración entre las personas que forman parte de Joves. Y esto lo hacemos con varios formatos a lo largo de todo el año porque somos una entidad en constante movimiento. Un buen ejemplo, nuestras comidas y tertulias en torno a un tema del que podamos aprender con un invitado que nos pueda transmitir buenas prácticas.



¿Qué te ofrecemos?



Convenios de colaboración

Tenemos firmados convenios de colaboración con empresas y entidades que puedes aprovechar desde el primer momento.

Además, fomentamos el funcionamiento de un mercado interno mediante colaboraciones con empresas asociadas. Así, nuestros asociados pueden captar clientes dentro de la red y también obtener bonificaciones en empresas de todo tipo.



¿Qué te ofrecemos?



Información y visibilidad para tu empresa

Cada diez días nuestro *e-joves* llega a toda nuestra base de datos cargado de información relevante para quienes gestionan un negocio.

Esta newsletter es también un escaparate para nuestros asociados, en donde pueden publicar sus ofertas y actividades para darlas a conocer al resto de la red.

¿Qué te ofrecemos?



Innovem

Un evento de dos días que cada año se convierte en un punto de encuentro de proyectos, recursos y personas entorno a la innovación en el ámbito profesional y de la empresa. Vamos por la quinta edición creciendo en asistentes, ponentes y ganas.

¿Qué te ofrecemos?



Premios

Hace más de nueve años que en Baleares premiamos a los mejores jóvenes empresarios y emprendedores de nuestras islas. Y lo hacemos porque estamos convencidos de que esforzarse tiene su recompensa.

¿Cómo puedes ser parte de Joves?



Simplemente, date de alta! Puedes hacerlo directamente desde nuestra página web en este enlace: <http://www.joves.com/asociado.php>

¿Necesitas más información? Contáctanos!

Mallorca

Ctra. Valldemossa Km 7.4. ParcBit. Edif. Naorte, Bloque B, Oficina 11

07121 – **Palma 971 777 316**

admin@joves.com

Menorca

Edificio El Plató C. Bajolí, 73 07714 – **Mahón 971 484 884** jovesmenorca@joves.com

Ibiza

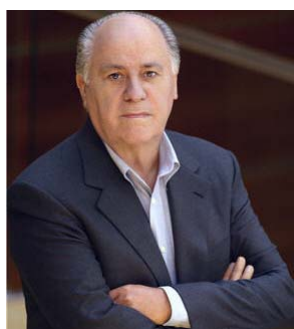
Centro de Información Joven - Consell Insular d'Eivissa

C/ Joan Xico s/n **971 31 23 33**

joveseivissa@joves.com

www.joves.com

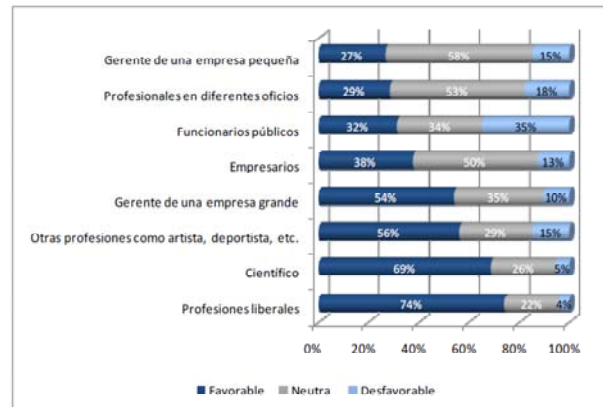
Introducción



La iniciativa emprendedora debería ser una competencia cotidiana y ampliamente extendida entre la población, como lo son las tecnologías de la información o el conocimiento de idiomas extranjeros.

Introducción

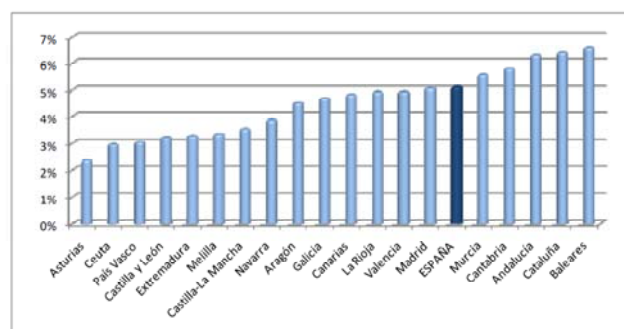
Valoración de la sociedad sobre diferentes grupos de personas



Teniendo en cuenta que otros estudios realizados en España han encontrado que los pequeños y medianos empresarios no están suficientemente valorados y que no se ve con buenos ojos que el empresario gane dinero

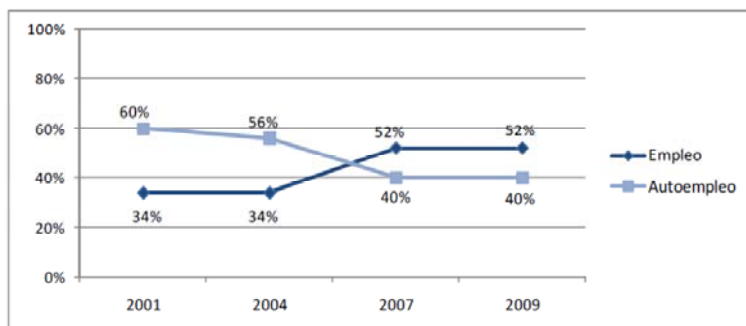
Introducción

Tasa de actividad emprendedora por comunidades autónomas



Introducción

Preferencias por el empleo frente al autoempleo en España



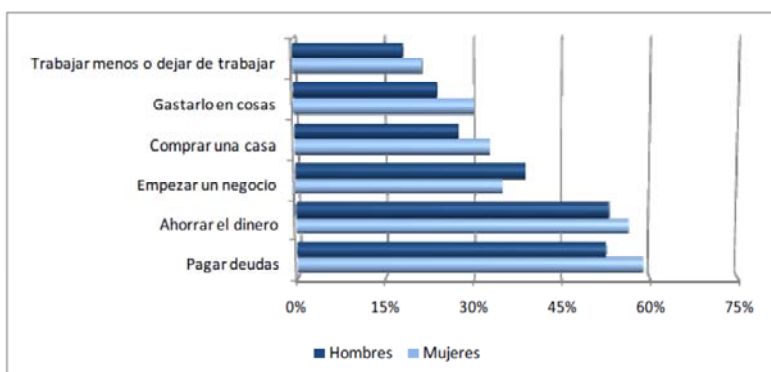
La razón principal que los españoles argumentan para preferir el empleo es la **estabilidad que les proporciona** (52%), además de obtener un **ingreso fijo** (38%), estar cubiertos por la **seguridad social** (21%) y tener un **horario fijo de trabajo** (19%).

Asimismo, los que prefieren el autoempleo lo hacen fundamentalmente por tener mayor **independencia** (74%), **libertad para elegir el tiempo y lugar de trabajo** (36%), **mejores perspectivas de ingresos** (14%) o para **aprovechar una oportunidad de negocio** (6%) (Gallup, 2010)

Introducción

Preferencias para invertir el dinero ganado en la lotería

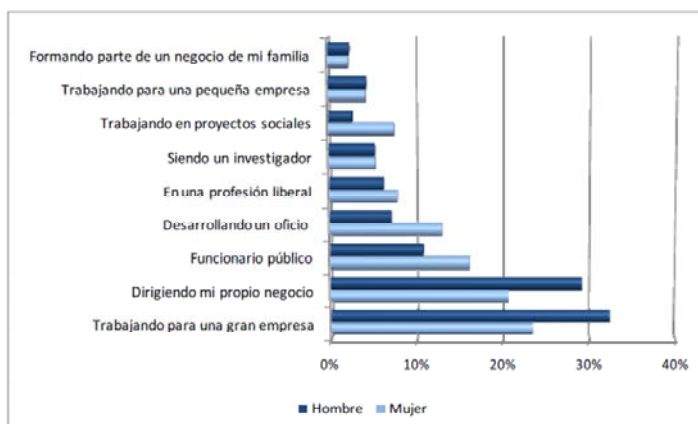
Imagina que tus padres ganan 200.000 euros en la lotería. ¿Qué te gustaría que hicieran con ese dinero?'



Fuente: Encuesta ESADE a jóvenes españoles (marzo, 2011)

Introducción

¿Cómo imaginas tu futuro laboral?



También se preguntó a los jóvenes como imaginan su futuro laboral. Los resultados indican que el 28% se imagina trabajando en una gran empresa, otro 28% desea dirigir su propio negocio, un 13% se ve como funcionario público, un 10% espera desarrollar un oficio como carpintería, peluquería, cocina, enfermería, etc., un 6% se imagina en una profesión liberal como arquitecto o abogado, otro 5% desea ser investigador, un 5% se imagina trabajando en una pequeña empresa, un 4% trabajando en proyectos sociales (fundaciones, ONG, ayuda social), y un 2% formando parte de un negocio familiar.

Introducción

El panorama al que nos enfrentamos

- El profundo cambio social y económico que se está operando hoy en nuestra sociedad ha dejado patente que la **creación de empresas** aparece como uno de los **principales motores de la generación de empleo**.
- Las formas de trabajo están cambiando; aparecen soluciones nuevas como son el **desempeño simultáneo de varias actividades profesionales** o la **actividad profesional independiente**.
- Además, las relaciones de trabajo tradicionales están sufriendo una gran transformación debido al elevado desempleo en ciertos sectores: el **descenso de empleo público**; el recurso, cada vez más frecuente, a la **subcontratación en todas las grandes organizaciones** y la promoción de la iniciativa y de la empresa como claves del crecimiento económico.

Introducción

Esto es lo que se escucha en la calle:

- Mi trabajo es un rollo;
- Estoy cansado de mi jefe;
- Con lo que gano apenas puedo vivir;
- Detesto madrugar;
- Estoy cansadísimo;
- No me siento cómodo en mi empresa...

Hay millones de personas que desarrollan trabajos por los que **no sienten ninguna pasión**, a los que van sólo por ganar un **sueldo al final de mes**. Todas estas personas dejarían mañana mismo su trabajo si económicamente pudieran permitírselo.

Introducción

Esto es lo que se escucha en la calle:

Por otra parte están los emprendedores, personas que han puesto en marcha una aventura empresarial y que **suelen atravesar todo tipo de problemas**, exceso de trabajo o dificultades hasta que llegan a levantar su sueño:

- Cada vez trabajo más horas;
- Necesito obtener beneficios ya;
- Me cuesta mucho encontrar trabajadores responsables...

Introducción

Es evidente que algo falla cuando sólo en España **ocho de cada diez** profesionales se sienten **insatisfechos en su trabajo**, cuando el **59 % de los sueños empresariales** de tantas personas **fracasan en el primer año** y el **85 % no supera los cinco años**, cuando sacar su proyecto adelante se le hace cuesta arriba a tanta gente desde el primer día o, lo que es peor, cuando tantas **magníficas ideas se quedan en el tintero porque ni siquiera llegan a ponerse en marcha**.

Nos falta cultura empresarial pero sobre todo nos falta cultura emprendedora.



¿Qué es emprender?

Emprendedor

■ Un emprendedor es una persona que enfrenta, con resolución, acciones difíciles. Específicamente en el campo de la economía, negocios o finanzas, es aquel **individuo que está dispuesto a asumir un riesgo económico**.



■ Desde este punto de vista, el término se refiere a **quien identifica una oportunidad de negocio y organiza los recursos necesarios para ponerla en marcha**.

■ Es habitual emplear este término para designar a una **«persona que crea una empresa»** o a alguien quien empieza un proyecto por su propia iniciativa. Se ha sugerido que el **“ser emprendedor” es una de las cualidades esenciales de un empresario**, junto con la innovación y la capacidad de organización y gestión.

¿Qué es el espíritu emprendedor?

- El espíritu emprendedor está estrechamente ligado a la iniciativa y a la acción.
- Las personas dotadas de espíritu emprendedor poseen la capacidad de innovar; tienen voluntad de probar cosas nuevas o hacerlas de manera diferente.
- El espíritu emprendedor supone querer desarrollar capacidades de cambio, experimentar con las ideas propias y reaccionar con mayor apertura y flexibilidad.



¿Se puede aprender a emprender?

¿El emprendedor nace o se hace?

- A menudo se oye que emprendedor se nace pero no se hace. La realidad ha de situarse entre estos dos extremos: algo de innato, pero también algo de formación
- Introducir el espíritu emprendedor en nuestro sistema educativo supone promover todas aquellas capacidades o aptitudes que harán de los alumnos personas emprendedoras.

¿Qué es el espíritu emprendedor?

- El espíritu emprendedor presenta una doble faceta. Por un lado, el espíritu emprendedor supone
 - saber lanzar nuevos proyectos con autonomía,
 - capacidad de asumir riesgo,
 - con responsabilidad,
 - con intuición,
 - con capacidad de proyección al exterior y
 - Con capacidad de reaccionar y resolver los problemas.

- Por otro lado, también supone saber llevar a cabo proyectos de otros
 - con el mismo espíritu de innovación,
 - responsabilidad
 - y autonomía.

- Educar el espíritu emprendedor exige formar a los alumnos en la responsabilidad, el compromiso, el esfuerzo, la dedicación, la perseverancia y el espíritu de trabajo.

Beneficios de la auto ocupación

¿Sueñas con tener un negocio propio?

¿Tienes un empleo que no te satisface?

¿Sientes que haz nacido para algo mas que para pasar tu vida dentro de una oficina o una empresa haciendo algo que no te gusta?

¿Sientes que necesitas ser libre de jefes y de horarios para disfrutar mas tiempo con quienes amas?

Beneficios de la auto ocupacion

- Independencia económica y libertad de horarios.
- Posibilidad de manejar tus propios tiempos.
- Planificar y proyectar mejor tu vida y el tiempo dedicado a tus afectos.
- Aprovechamiento de los frutos de tu esfuerzo y sacrificio.
- Posibilidad de disfrutar los de logros obtenidos.
- Posibilidad de disfrutar mas de la vida trabajando en lo que te gusta o apasiona.
- Posibilidad de mayor y más rápido crecimiento económico el cual es directamente proporcional a tu esfuerzo.
- Posibilidad de trabajar y hacer las cosas a tu manera, como y donde te guste.
- Posibilidad de dejar una herencia (empresa) a tu descendencia.
- Posibilidad de planificar vacaciones y descansos de acuerdo a tus necesidades y sin pedir permiso a nadie.
- Desarrollo y crecimiento personal de acuerdo a tus gustos y sueños.
- Orgullo de haber creado algo por ti mismo.
- Ayudar a crear empleos y fuentes de trabajo para tu país, comunidad o región. Los emprendedores honestos son la verdadera fuente de crecimiento de un país.
- Orgullo de haber tenido el coraje de intentar algo para mejorar tu vida y la de los demás.

Beneficios de la auto ocupacion

- Con la tasa de paro desbocada y un mercado laboral cada vez más competitivo, el autoempleo se ha convertido para muchos en una de las mejores opciones para dejar atrás la inactividad y seguir creciendo profesionalmente.
- Un buen número de curriculums enviados sin éxito, entrevistas de trabajo fallidas, ofertas con condiciones inaceptables... Cuando este rosario de situaciones forma parte de la rutina diaria, convertirse en emprendedor y poner en marcha una nueva empresa puede ser la mejor solución.
- Los expertos coinciden en que algunas de las ideas de negocio más rentables e innovadoras surgen en épocas de necesidad y crisis.

¿Qué necesito para emprender?



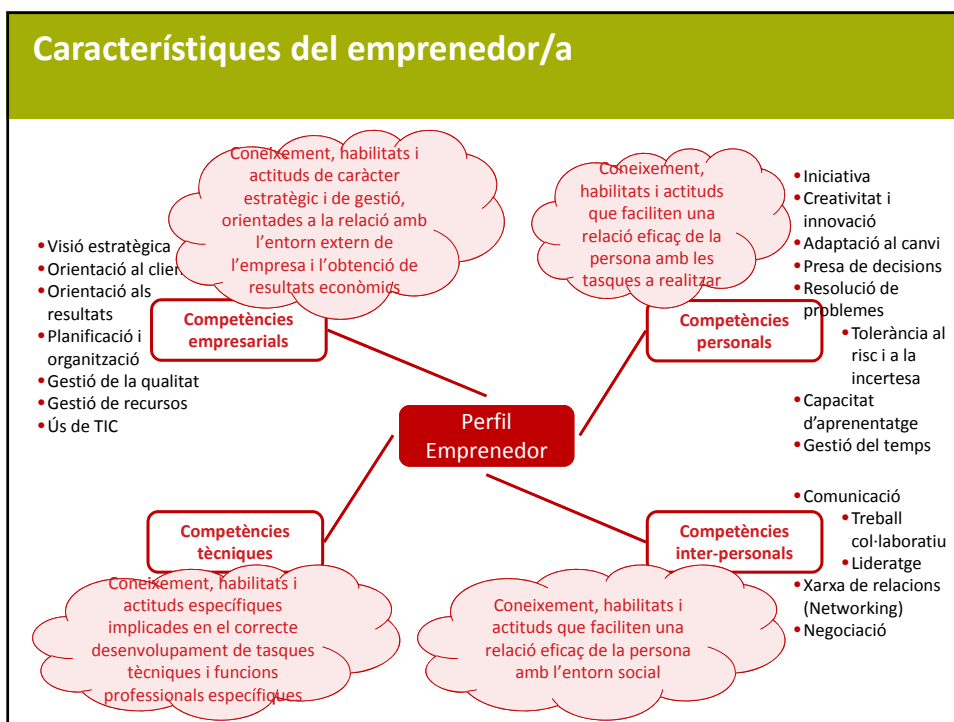
Perfil de emprendedor



Idea



Recursos financieros



Característiques del emprenedor/a

- **Creativitat i tendència a la innovació.** Per emprendre és necessari fer alguna cosa nova, o fer-la millor.
- **Confiança en els seus propis objectius.** Ha de ser realista, tenir clar què vol aconseguir i l'esforç i la dedicació que necessita per aconseguir-ho.
- **Propensió al risc.** Emprendre vol dir assumir el risc al fracàs. Però cal calcular-lo rigorosament. El risc està present sempre en la aventura de ser un emprenedor. Cal saber conviure amb ell, sempre hi ha amenaces externes.
- **Autoconfiança i autocrítica.** Ha de tenir confiança però aprendre dels seus propis errors.
- **Organització.** Ha de saber organitzar diferents recursos
- **Persistència.** No s'ha de desanimar davant el primer fracàs. Cal intentar veure la part positiva d'un fracàs. Cal insistir i saber esperar. Els primers inicis són durs.
- **Interacció social.** Ha de ser un bon comunicador i tenir desenvolupades l'empatia i l'assertivitat.
- **Honradesa.** Tenir un mínim sentit ètic, que es concreta en el respecte als altres, compliment de la llei, el manteniment de compromisos, etc..
- **Capacitat de treball.** Ha de treballar durant moltes hores al dia.

Institucions que apoyan la creación de empresas

“No estas solo”



Lecturas recomendadas

“No leas porque te sientes obligado, lee porque lo que sientes es entusiasmo”



Frases inspiradoras

- No he fracasado. Acabo de encontrar 10.000 maneras que no funcionan –**Thomas Edison, inventor y científico**
- El único lugar donde el éxito viene antes que el trabajo es en el diccionario – **Vidal Sassoon, empresario**
- Los empresarios promedio tienen 3,8 fracasos antes del éxito final. Lo que diferencia a los que tienen éxito es su persistencia increíble – **Lisa M. Amos**
- En la preparación para la batalla siempre he encontrado que los planes son inútiles, pero la planificación es indispensable – **Dwight D. Eisenhower, presidente de EE.UU.**
- Nunca se sabe dónde puede estar la inspiración pero es bueno que te pille trabajando, **Pablo Picasso, Pintor**

Networking y Coworking

“Si quieres ser emprendedor, rodéate de emprendedores”



Premios

“La excusa perfecta para empezar”



Premio Emprendedor del Año de Ernst & Young

